

Éléments de dépistage des conflits d'intérêts *

	Risques de conflits d'intérêt élevés	Risques de conflits d'intérêts faibles
Liens financiers	Intérêt financiers significatifs dans une entreprise dans le champ de compétence de l'Inserm (> 5000€ ou > 5% du capital)	Intérêt financiers non significatifs dans une entreprise dans le champ de compétence de l'Inserm (< 5000€ ou < 5% du capital)
Activités personnelles	Dirigeant ou associé ou membre d'une instance dirigeante dans une entreprise dans le champ de compétence de l'Inserm	
Pour les activités ponctuelles suivantes en lien avec une entreprise, le risque de conflits d'intérêts est analysé au cas par cas:		
	Activités de conseil dans une entreprise	Activités de conseil dans une entreprise
	Rapports d'expertise	Rapports d'expertise
	Essais cliniques travaux scientifiques	Essais cliniques travaux scientifiques
		Invitation en qualité d'auditeur dont les frais sont pris en charge
	Versements substantiels par une personne morale de droit privé au profit d'une structure dont l'expert est responsable (>15% par exemple du budget de la structure)	
Proches parents salariés dans une entreprise visée ci dessus		
	Occupant un poste de responsable	N'occupant pas un poste de responsable
	L'expert est candidat ou porteur de projet	
Liens de proximité avec un candidat ou porteur de projet		
	Membre de l'entourage proche	
	Membre de la même équipe de recherche	
	Collaboration au cours des 4 dernières années ou collaboration prévue	
	Relations de superviseur/supervisé au cours des 6 dernières années	
Les divergences ou compétitions scientifiques sont analysés au cas par cas		

* Ce tableau n'est pas exhaustif et les éléments à prendre en compte sont différents suivant le type de l'expertise (expertise collective ou sélection de projets ou candidats)